

Dla naszego Klienta aktualnie poszukujemy osoby na stanowisko:

Inżynier Sprzedaży

Opis pracodawcy:

Międzynarodowy producent innowacyjnych systemów śrubowych.

Wymagania:

- wykształcenie wyższe techniczne (preferowane mechaniczne)
- minimum 3 lata doświadczenia zawodowego związanego z mechaniką
- wiedza na temat techniki łączeniowej będzie dodatkowym atutem
- dobra organizacja pracy własnej
- samodzielność w działaniu
- wysoko rozwinięte kompetencje interpersonalne
- bardzo dobra znajomość języka angielskiego umożliwiającą swobodną komunikację
- gotowość do częstych wyjazdów służbowych
- miejsce zamieszkania w Polsce południowo-wschodniej - gotowość do pracy w systemie Home Office
- prawo jazdy kat. B

Zakres obowiązków:

- prowadzenie działań sprzedażowych
- pozyskiwanie nowych klientów
- ścisła współpraca ze stałymi klientami
- prowadzenie doradztwa technicznego, pomoc w doborze odpowiednich produktów
- prowadzenie szkoleń technicznych dla klientów

Firma oferuje:

- samochód służbowy
- atrakcyjne wynagrodzenie
- lekcje angielskiego z native speaker
- prywatne ubezpieczenie medyczne i grupowe
- praca w trybie Home Office w południowo-wschodniej Polsce

Miejsce podjęcia pracy:

Polska południowo-wschodnia

Aplikuj na www.bdi.com.pl/oferty/10605 lub prześlij CV na adres cv@bdi.com.pl podając nazwę stanowiska lub numer oferty pracy.

Twoje dane osobowe przetwarzamy wyłącznie w celu realizacji procesów rekrutacyjnych oraz rozwoju zawodowego. Zgodnie z RODO, bez wyrażenia dodatkowej zgody dane nie są nikomu przekazywane. Zarejestruj i swobodnie zarządzaj swoimi danymi. BDI już od ponad 30 lat aktywnie wspiera polskich inżynierów w budowaniu ich karier zawodowych. Z naszej pomocy skorzystało już blisko 200 tysięcy inżynierów. Dołącz do nich i zyskaj sprawdzonego sojusznika na rynku pracy.